

GALICIA

La demanda de cuarzo eleva un 12% las ventas de Erimisa

EXTRACCIÓN DE CUARZO/ La filial de la noruega Norkvarts As prevé facturar 20 millones de euros a pesar de la paralización de su explotación de Begonte.

Lorena Palleiro. A Coruña

La filial de la noruega Norkvarts As, con explotaciones en Salamanca, A Coruña, Pontevedra y Lugo, prevé que su facturación este año avance un 12% por la elevada demanda de cuarzo en el mercado internacional. Si esa previsión se cumple, la empresa se situará en los 20 millones de euros, frente a los 18 con que cerró en los últimos años. El director general de Erimisa, José Luis Martínez Embil, expresa, sin embargo, cierta preocupación ante la limitación de la compañía para atender la demanda del mercado exterior.

Sus cuatro plantas en España, explica el directivo, se encuentran al cien por cien de su capacidad de producción y la única alternativa que tiene de aumentarla está en su concesión de Begonte (Lugo). Esta planta de extracción de cuarzo metalúrgico, sin embargo, acumula dos años de semiparalización y todo apunta a que en 2015 sumará el tercero. Erimisa solicitó hace unas semanas un nuevo ERTE que afectará a 22 de sus 24 trabajadores durante un año y que paralizará la actividad a excepción de la venta de áridos para su nueva línea de arenas QBed. La minera ya sufrió una suspensión temporal en 2013 por siete



Erimisa asegura que devuelve el terreno totalmente restaurado.

La empresa confía en lograr licencia para su explotación de Lugo, donde aplica un ERTE

meses y el pasado año por seis.

Martínez Embil explica que la situación se debe a la incapacidad de conseguir la licencia municipal en las concesiones mineras que posee en la Terra Chá (A Pastoriza, Alicia y Karles) y ante la imposibilidad de ampliar en la

zona de Ladra-Parga-Támoga, afectada por ser Lugar de Interés Comunitario (LIC). El recurso contencioso administrativo que presentó Erimisa ante el TSXG contra la denegación en primera instancia de las licencias municipales en Terra Chá aún está sin resolver. Desde la Consejería de Industria señalan que la compañía ha presentado tres planes sectoriales para estas concesiones pero mientras no se resuelva el contencioso, no podrá evaluar si pro-

Reivindica su compatibilidad con el 'agro'

Erimisa tiene la oposición del SLG, Verdegaia y otras asociaciones a su explotación de A Terra Chá. El Sindicato Labrego Galego alega que la Xunta ha denegado a la empresa algunas de las concesiones "por incompatibilidad con la actividad agraria". Pero la empresa asegura que "es 100% sostenible, no daña terrenos y que una hectárea permanece ocupada solo durante 6 meses y se devuelve restaurada".

cede la tramitación de estos proyectos. Por otro lado, en el caso de Begonte, la firma espera la aprobación expresa por parte de la Dirección Xeral de Conservación da Natureza del nuevo plan de actuación para poder explotar zonas no autorizadas afectadas al LIC.

Los problemas en Lugo mantienen paralizada una inversión de 4 millones de euros, subraya. La compañía emplea en España a unas 200 personas, 130 en Galicia.

La mejor oferta por la sede de Volvoretta alcanza 685.000 euros

Lorena Palleiro. A Coruña

Los bienes de Volvoretta SA, la empresa de confección de Kina Fernández, tendrán pronto nuevos dueños. La subasta de la antigua sede de la firma, cuya valoración asciende a 1,28 millones de euros, se llevó a cabo ayer en el Mercantil nº 1 de A Coruña y contó con más de 10 ofertantes. Fue la empresa M Blanco SL, de reparación y mantenimiento naval, la que ofreció la cifra más alta: 685.000 euros. La oferta mínima para este lote (una nave industrial y un sótano con una superficie total de 2.200 metros cuadrados situados en la Avenida Finisterre en A Coruña) era de 380.000 euros.

La maquinaria, mobiliario y otros enseres, subastados en tres lotes, han recibido una

oferta que suma en total 395 euros. Volvoretta, que aprobó su convenio de acreedores en abril de 2011, se encuentra en liquidación desde 2013, como adelantó *La Opinión*, aunque la marca textil continúa funcionando.

Por otro lado, el Mercantil nº 2 de A Coruña acogerá a finales de junio una nueva subasta para la maquinaria y las cuatro patentes de CT Rad tras no presentarse ofertas por estos lotes en la anterior. El mismo juzgado también lleva el concurso de Galicia Aviónica, por cuya parcela en As Somozas ha ofertado 150.000 euros el concello de esa localidad para abrir un vivero de empresas. Su intención es poner en alquiler naves de entre 500 y 1.000 m² para pymes y autónomos.

Cupa Stone abre otro centro en Padrón

Jesús Penelas. Santiago

Cupa Stone, la división de piedra natural de Cupa Group, pone en marcha hoy en Padrón su sexto centro de distribución en España. Con más de 200 de las 500 referencias que maneja la compañía y una superficie de 1.500 metros cuadrados, la entidad invirtió en el centro padronés un millón de euros.

El objetivo principal que persigue Cupa Stone con sus nuevas instalaciones es el de convertirlas en un escaparate para que los clientes minoristas de la entidad puedan ense-

ñar los productos al consumidor final. Las nuevas instalaciones de Cupa contarán con espacios de trabajo para la división comercial y de gestión del propio almacén, así como un *show-room*, en el que presentarán a los arquitectos las variedades de piedra que trabajan.

La filial de Cupa dedicada a la piedra cuenta así con 6 centros de distribución en España, todos ellos abiertos en los últimos 3 años. En Galicia suma así su segunda instalación tras la ubicada en Lugo, de menor tamaño.

Miniprice Express factura 3 millones con la venta online de productos informáticos

Javier de Francisco. Ourense

La empresa ourensana Miniprice Express, con sede en el Parque Tecnológico de Galicia, se inició hace ocho años en la venta de productos de electrónica por Internet y hoy destaca entre las firmas gallegas de más rápido crecimiento en el segmento del comercio electrónico minorista. El año pasado sus ventas se cifraron en 3 millones de euros y en 2015 espera llegar al umbral de los 3,5 millones, a pesar de que el primer trimestre reflejó un estancamiento de la demanday de que la devaluación del euro

frente al dólar supone una amenaza para seguir siendo competitivos en precio.

Obtiene el 90% de sus ingresos a través de Amazon, que la ha catalogado como caso de éxito por triplicar las ventas en un año y por la calidad de su servicio de atención al cliente, para el que cuenta

Merece mención de Amazon

● El 90% de sus ventas las realiza a través de Amazon, que la ha calificado como caso de éxito por triplicar ventas en un año.

con operadores en el idioma nativo del cliente. Está presente en las cinco plataformas europeas del líder de la venta online y ya suma más ingresos por las operaciones que realiza en Alemania o en Francia que por la demanda que concentra en España. Además, su cifra de negocio

● El gigante de las ventas online también destaca a Miniprice por la calidad de servicio, al atender al cliente en su propio idioma.

en Italia y el Reino Unido también crece a doble dígito. Su producto estrella es un servidor doméstico (PC compacto) de una conocida multinacional, del que vende entre 80 y 100 unidades por semana, la gran mayoría en Alemania y Francia.

Al margen de Amazon, la empresa factura un 10% con la venta directa desde su web. El plan de negocio contempla elevar el peso de la comercialización propia hasta un 25%. Miniprice Express tiene como proveedor a Supercomp Digital, que a su vez comparte accionistas con Primux Tech.

Incentivos para apadrinar empresas

TECNÓPOLE Aplicará un descuento del 50% en la primera factura mensual por servicios (alquiler, internet, telefonía y otros) tanto a las nuevas empresas establecidas como a las que atraigan nuevos negocios. Además, desde este mes reduce la tarifa lineal por metro cuadrado en los nidos de incubación, que tendrán un coste máximo de 118,75 euros mensuales para locales de hasta 50 m². Con estas medidas quiere ayudar a las pymes tecnológicas, informa **J. de F.**

Medio Ambiente anuncia inversión

ACUIDORO La conselleira Ethel Vázquez anunció ayer, en una visita a Cervo (Lugo), una inversión de 24 millones de euros por parte de Acuidoro, empresa adquirida por Stolt Sea Farm hace un par de años. Vázquez explicó que el grupo ha comprado a Xestur una parcela de 24.400 m² con una bonificación del 50% para el proyecto de ampliación previsto, que creará 76 empleos (26 directos) además de otros 100 durante las obras que durarán 18 meses, informa **S.P.**